



WHITEVoid agiert am Horizont, wo sich Kunst, Design und Technologie treffen.

Unser multidisziplinäres Designstudio in Berlin besteht aus Spezialisten für Interaktions, Medien- und Produktdesign, Architektur, Maschinenbau und Elektronik. Wir produzieren Installationen und Produkte für Events, Messen, Museen, Festivals, Konzerte und Clubs. Unsere Hausmarke KINETIC LIGHTS ist der führende Spezialist für kinetische Lichtsysteme. Unsere Produkte und Designs haben weltweite Anerkennung gefunden und wurden mehrfach ausgezeichnet.



Vertriebsingenieur & Produktmanager (m/w)

Für unser Team suchen wir einen enthusiastischen Multiplikator, der Sales lebt!

Als KINETIC LIGHTS möchten wir unsere Vertriebstätigkeit in Zukunft schwerpunktmäßig auf die Akquise von Großprojekten ausrichten.

Zu deinen Hauptaufgaben gehören das Abwickeln von KINETIC LIGHTS Miet- und Verkaufsanfragen für unsere großformatigen kinetischen und statischen Lichtinstallationen und die damit verbundenen eigenen Produkte in Festanstellung Vollzeit am Standort Berlin, spez.:

AUFGABEN:

- * Aufbau einer aktiven direkten Neukundenakquise für Kinetic Lights Systeme und Produkt
- * Mitwirken beim Aufbau von Märkten und Marktstrategien international, besonders USA, Lateinamerika und Asien
- * Aktive Pflege von Bestandskunden und internationalen Partnerunternehmen
- * Strategische Neuausrichtung auf neue Marktfelder für kinetische Installationen (Events, Architektur, TV, usw.)
- * Weltweite Kinetic Lights Kundenanfragen bearbeiten (per Mail und Telefon)
- * Hilfe beim Aufbau eines internationalen Vertriebsnetzwerks und Konzepte für Kinetic Lights Partner und Reseller
- * Abstimmung der technischen Machbarkeit mit der Kreativ- und Technikabteilung
- * Softwaregestützte Planung und Koordination der Produktbestände mit Lager, Produktion und Einkauf
- * Repräsentation auf nationalen und internationalen Messen, Kongressen und Branchenveranstaltungen

WIR BIETEN:

- * Ein einzigartiges, exklusives Produkt mit hoher Nachfrage
- * Erstmaliger Aufbau eines aktiven Direktvertriebs
- * Eigenverantwortliches kreatives Arbeiten und enormes internationales Marktpotential
- * Agiles, motiviertes Team
- * Eigenverantwortliches Arbeiten
- * Ungewöhnliche und anspruchsvolle internationale Projekte im Bereich Kunst, Architektur, Show und Event
- * Mitarbeitererfolgsbeteiligung
- * Team Events, leckeren Kaffee und Spaß am Flipper
- * Grundgehalt mit attraktiver Provision

DU BIETEST:

- * Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (gerne Meister für Veranstaltungstechnik) oder vergleichbares Studium
- * Berufserfahrung im Vertrieb und Betreuung von Großkunden, alternativ Business Development
- * Gutes Verständnis für komplexe technische Produkte und großformatige Installationen
- * Erfahrung im Festinstallations- und/oder Eventbereich (Konzerte, Show, Messen, Corporate, Gebäudeausrüstung usw.)
- * Erfahrung in Außenhandelsrecht und Export in nicht-EU-Länder von Vorteil
- * Netzwerk im Veranstaltungstechnik & Agentur Umfeld wünschenswert
- * Teamfähigkeit sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Verkaufstalent
- * Leichte Handhabung von modernen Kommunikationsmitteln
- * Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- * Weitere Sprachkenntnisse wünschenswert
- * Kommunikations- und Teamfähigkeit
- * Hoher Grad an Eigeninitiative und Systemdenken
- * Hands-on Mentalität
- * Reisebereitschaft, Belastbarkeit

DEIN WEG ZU UNS:

Sollten wir dein Interesse an dieser spannenden Aufgabe geweckt haben, so sende uns eine aussagekräftige digitale Bewerbung mit Lebenslauf und Foto unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail zu.

KONTAKT:

WHITEvoid GmbH
Frau Seda Kutlar

T +49 30 56730919
jobs@whitevoid.com

Koepenicker Chaussee 4
10317 Berlin

Informationen über unsere Dienstleistungen und Produkte:

www.whitevoid.com
www.kinetic-lights.com